

Дилерська Угода № _____

м. Луцьк, Україна

" _____ " _____ 202__ р.

_____ (в подальшому **РОЗРОБНИК**), в особі головного розробника _____, діючого на підставі виписки з ЄДР, з одного боку, і _____ (в подальшому **ДИЛЕР**), код № _____, в особі _____, діючого на підставі _____, з іншого боку, уклали дану Угоду про наступне:

1. ПРЕДМЕТ УГОДИ

- 1.1. РОЗРОБНИК надає ДИЛЕРУ невиняткові права на розповсюдження своїх програмних продуктів (далі - ПРОДУКТИ), друкарської продукції та методичних матеріалів.
- 1.2. Програмні продукти є об'єктом авторського права і охороняються законами України.

2. УМОВИ УКЛАДАННЯ УГОДИ

- 2.1. Необхідною умовою укладання дилерської Угоди є закупівля не менше 3 ПРОДУКТІВ. ПРОДУКТ представляє собою повну версію програми, який ДИЛЕР придбаває для Клієнта. Закупівля здійснюється за дилерськими цінами.
- 2.2. Додаткові робочі місця, а також придбання ліцензій ДИЛЕРОМ на самого себе та на пов'язаних осіб по п.2.1 додаються до рахунку окремо.

3. ДИЛЕРСЬКІ ЗНИЖКИ

- 3.1. ДИЛЕР купує ПРОДУКТИ РОЗРОБНИКА зі знижкою 50% за умови, що ціна для ДИЛЕРА повинна бути кратною 5 при округленні до більшого (наприклад, при вартості продукту в 995,00 грн, ціна зі знижкою відповідає 500,00 грн) та при забезпеченні принаймні однієї покупки в квартал.

4. ПРАВА ТА ОБОВ'ЯЗКИ ДИЛЕРА

4.1. Обов'язки ДИЛЕРА:

- 4.1.1. Суворо дотримуватися і не порушувати правил ліцензійного використання ПРОДУКТІВ.
- 4.1.2. Не поширювати неліцензійні ПРОДУКТИ.
- 4.1.3. ДИЛЕР зобов'язується не займатися несанкціонованим копіюванням отримуваних від РОЗРОБНИКА програм і документації до них, декопіюванням або модифікацією програм, зміною структур баз даних і не знімати з програм захист від неліцензійного використання.
- 4.1.4. Забезпечувати конфіденційність отриманою при співпраці з РОЗРОБНИКОМ комерційної і технічної інформації.
- 4.1.5. Забезпечувати принаймні одну покупку в квартал на нового КОРИСТУВАЧА. У разі відсутності покупок в поточному кварталі ДИЛЕР втрачає свій статус на наступний квартал. Для підтвердження статусу на наступний квартал ДИЛЕР повинен заново виконати умови п. 2.1 даної Угоди.
- 4.1.6. Інформувати КОРИСТУВАЧІВ про авторські права на розповсюджені ПРОДУКТИ та про протизаконність порушення авторських прав і його наслідки.
- 4.1.7. Здійснювати підтримку власних КОРИСТУВАЧІВ по телефонам і через електронну пошту ДИЛЕРА або у інший визначений ДИЛЕРОМ спосіб (месенджери, відеоконференції, тощо).
- 4.1.8. Повідомляти РОЗРОБНИКА про зміну телефонів, поштових і електронних адрес та платіжних реквізитів ДИЛЕРА.
- 4.1.9. Реєструвати зауваження та пропозиції користувачів ПРОДУКТІВ і передавати їх РОЗРОБНИКОВІ.

4.2. Права ДИЛЕРА:

- 4.2.1. Користуватися послугами служби технічної підтримки РОЗРОБНИКА.
- 4.2.2. Брати участь в дилерських семінарах та інших учбових і методичних заходах, що проводяться РОЗРОБНИКОМ.
- 4.2.3. Отримувати інформацію про ціни, терміни постачання ПРОДУКТІВ.
- 4.2.4. На укладання договорів зі своїми партнерами на розповсюдження ПРОДУКТІВ на умовах, які не суперечать умовам даної Угоди.

5. ПРАВА ТА ОБОВ'ЯЗКИ РОЗРОБНИКА

5.1. **Обов'язки РОЗРОБНИКА:**

- 5.1.1 Відпускати попередньо оплачені ПРОДУКТИ згідно замовлень ДИЛЕРА в необхідній кількості протягом 2-х банківських днів.
- 5.1.2 Забезпечувати ДИЛЕРА зразками рекламних матеріалів та демонстраційних версій ПРОДУКТІВ.
- 5.1.3 Підтримувати для ДИЛЕРІВ телефонну лінію консультацій.
- 5.1.4 Інформувати ДИЛЕРА про зміну цін на ПРОДУКТИ, умов і розмірів знижок, які надаються, не менше ніж за сім днів до дати зміни. Надання інформації може здійснюватися будь-яким способом, зокрема електронною поштою.
- 5.1.5 По мірі можливості за свій рахунок публікувати телефони ДИЛЕРА в рекламних проспектах та розміщувати на демонстраційних дисках за умови активної роботи ДИЛЕРА по розповсюдженню отриманих від РОЗРОБНИКА ПРОДУКТІВ.
- 5.1.6 Інформувати про зміни та поновлення ПРОДУКТІВ.
- 5.1.7 Інформувати ДИЛЕРА про зміну адрес, телефонів і платіжних реквізитів РОЗРОБНИКА.

5.2 **РОЗРОБНИК має право:**

- 5.2.1 Вносити зміни до цінової політики і порядку обслуговування ДИЛЕРІВ без узгодження з ДИЛЕРОМ.
- 5.2.2 Перевіряти відомості, що надаються ДИЛЕРОМ в своїх звітах.
- 5.2.3 Перевіряти якість обслуговування ДИЛЕРОМ користувачів.
- 5.2.4 Встановлювати обмеження території розповсюдження ДИЛЕРОМ ПРОДУКТІВ (Регіон ДИЛЕРА).

6. ДОДАТКОВІ УМОВИ

- 6.1 Розробник не несе відповідальності за зобов'язаннями ДИЛЕРА перед третіми особами.
- 6.2 Сторони не мають права втручатися в організаційні і кадрові питання один одного.
- 6.3 Припинення дії цього договору не може бути підставою відмови від завершення розрахунків по ньому.
- 6.4 У разі розірвання Угоди ДИЛЕР повинен представити РОЗРОБНИКУ звіт про свою діяльність і повідомити телефони, поштові і електронні адреси всіх користувачів, що обслуговуються ДИЛЕРОМ до моменту розірвання Договору.

7. ТЕРМІН ДІЇ УГОДИ

- 7.1 Дана Угода набуває чинності з моменту її підписання сторонами та діє до кінця 202__ року і у випадку, якщо сторони не мають претензій одна до одної, пролонгується на наступний рік.
- 7.2 Дана Угода може бути розірвана за заявою однієї зі сторін після проведення всіх взаєморозрахунків в рамках дії даної Угоди, або за відсутності ДИЛЕРСЬКИХ покупок ПРОДУКТІВ протягом півроку.

8. ЮРИДИЧНІ АДРЕСИ ТА БАНКІВСЬКІ РЕКВІЗИТИ СТОРІН:

РОЗРОБНИК:

ДИЛЕР:

РОЗРОБНИК : _____

ДИЛЕР : _____

_____ (_____)
підпис П.І.Б.

_____ (_____)
підпис П.І.Б.

М.П.

М.П.